

CHARGE(E)S D’AFFAIRES – Conseiller(e) technico-commercial(e) avec connaissances en géotechnique et/ou génie civil (H/F) en CDI v2 sco du

07/06/18

Pour faire face à son développement, AquaTerra Solutions®, société leader certifiée QSE (Qualité Iso 9001, Environnement Iso 14001 et Sécurité 18001). Innovants et pionnier, spécialiste des techniques de contrôle de l'érosion, soutènements en gabions, renforcement et stabilisation des sols, aménagements paysager et hydraulique, nous **recrutons 3 technico commerciaux sédentaires**.

Depuis notre origine, nous marquons notre différence par notre sens de l'engagement et notre capacité à apporter des solutions concrètes aux clients.

Véritable Commercial, à l'écoute des besoins réels du client, vous lui apportez la solution optimale. Poste basé dans la moyenne vallée du Rhône, porte de Provence, ne nécessitant que peu ou pas de déplacement.

Missions principales :

Vous serez chargé de vendre au niveau national, notre gamme de soutènements, renforcements et stabilisation des sols, protections de berges, Rattaché(e) directement à la direction, vous avez en charge la fidélisation du portefeuille client, la veille de marché et réponse aux consultations ainsi que la prescription.

- Conseiller les prescripteurs et utilisateurs,
- Identifier et analyser les besoins du client, répondre à ses besoins,
- Réaliser et relancer offres de prix et projets
- Prospecter de nouveaux clients
- Prescription de nos solutions

Compétences souhaitées

- Pragmatique
- Connaissances géotechniques, génie civil et BTP souhaitées
- Bonne maîtrise de l'outil informatique. La connaissance de Autocad et SAP Business One est un plus
- Connaissances en paysage, cours d'eau, génie civil, génie végétal et BTP souhaitées
- Autonome, dynamique, pugnace, persévérant, bon relationnel client

Profil recherché

- Commercial enthousiaste et persévérant, vous êtes responsable du développement commercial de votre secteur. Vous prospectez et vendez les produits et les services auprès d'une clientèle de professionnels.
- Vous assurez la mise en application de la politique commerciale définie, afin de gérer et renforcer durablement notre présence auprès de nos clients et de nos prospects.
- Que vous soyez de formation technique ou commerciale, nous nous appuyerons sur vos expériences professionnelles réussies et votre fibre commerciale, pour vous permettre de compléter, dès votre arrivée, vos connaissances via notre formation interne.
- De formation bac + 2/5 en génie civil, géotechnique, Travaux Publics, vous disposez idéalement d'une expérience minimum de 5 ans en gestion d'affaires. Votre expertise technique dans ce secteur ainsi que votre capacité à manager et gérer la relation commerciale dans son intégralité seront des atouts indispensables, tout comme votre disponibilité et votre organisation.
- Nous recherchons des candidats à fort potentiel souhaitant s'inscrire dans la durée au sein d'une entreprise pérenne et ambitieuse. Date de prise de poste : été 2018 selon disponibilité du candidat

Rémunération : selon expérience et compétences

Attractive ; fixe + primes+ variable. Négociable en fonction de l'expérience et du salaire actuel du candidat

Perco, PEI, Tickets Restaurant, chèques vacances et de Noël

Envoyez CV et lettre de candidature (de préférence manuscrite) à : AquaTerra Solutions – Les Vincentes – 26270
CLIOUSCLAT – stephcouret@aquaterra-solutions.fr

www.gabions.fr et www.aquaterra-solutions.fr