



## **AGENCE DE CHAMBERY**

Tel 04-79-33-00-48

Ouest Isol & Ventil, QUI SOMMES NOUS ? Nous sommes membre du Groupe AIRVANCE, (500M€ de CA, 14 pays, 1800 personnes) est aujourd'hui un des leader Français de l'isolation et de la ventilation, marchés en forte croissance.

Fort d'un réseau de distribution qui nous est propre, au plus proches des clients, nous nous appuyons sur un réseau de 44 agences commerciales en France et 600 collaborateurs.

Notre raison d'être :

- Le bien-être et la sécurité des personnes dans leurs lieux de vie.
- Une volonté d'innovation et d'amélioration permanente.
- Un cadre et une organisation de travail que nous souhaitons avant tout propice au bien-être de nos 600 salariés.

Nos ambitions :

- Nous positionner comme le référent international du traitement et de la diffusion de l'air intérieur.
- Accroître les compétences et l'engagement de nos salariés en continuant à miser sur la polyvalence, l'autonomie, la bonne ambiance de travail et ce, complété d'une politique de formation continue soutenue.

Dans le domaine de la ventilation, la gamme des produits OUEST VENTIL couvre une grande part des besoins en matériels de ventilation & traitement de l'air pour les marchés de l'habitat, du tertiaire et de l'industrie.

Au sein d'une équipe dynamique avec une ambiance agréable et des horaires flexibles, vous êtes l'interlocuteur de nos clients professionnels (installateurs, bureaux d'études) et l'appui de nos équipes commerciales terrain.

Ainsi, vous mettriez tout en œuvre pour assurer le meilleur service pour l'ensemble des agences de la région. Dans un premier temps le manager vous formera et vous accompagnera, puis vous disposeriez d'une plus large autonomie sur la gestion de vos dossiers. Vous seriez l'interlocuteur privilégié des clients et de la force de vente en matière de conseils techniques et réglementaires, vous réaliseriez des études techniques variées telles que la VMC, la ventilation tertiaire, le désenfumage, la ventilation des parkings, en acoustique ou en système de gestion de qualité de l'air. En tant que techniciens vous auriez également la charge d'assurer l'assistance téléphonique sur

l'installation et le câblage des produits, ainsi que de diagnostiquer d'éventuelles pannes. Enfin vous seriez en charge de la sélection des produits techniques et des chiffrages de matériels spécifiques.

Vous occupez un rôle central au sein de la région et travaillez en relation directe avec de multiples interlocuteurs de l'entreprise (commerciaux, fournisseurs, siège...).

**Vous êtes ...**

De formation technique Bac +2/3 Génie Climatique / Thermique ou Énergies, une 1ère expérience concrète dans un environnement métier de l'étude ou de l'installation de système CVC (HVAC) destinés au second œuvre bâtiment est vivement conseillé.

Dynamique, organisé, rigoureux et autonome, vous avez l'esprit d'équipe et le sens du service client.

Véritable soutien technique et commercial de l'équipe régionale, votre aisance relationnelle et votre sérieux seront les qualités indispensables pour une intégration réussie à ce poste central et évolutif.