



OFFRE D'EMPLOI TECHNICIEN DE MAINTENANCE + COMMERCIAL H/F

Depuis 1963, KANE International Limited est reconnu pour la fabrication d'appareils de mesure pour l'activité chauffagiste simple d'utilisation et robuste. Nous commercialisons nos produits au travers d'un réseau d'installateurs et de revendeurs.

Pour soutenir notre développement, nous recrutons un technicien/commercial Itinérant H/F en CDI.

Descriptif du poste :

Le souci majeur de KANE est la fidélisation de ses clients et le service que nous pouvons leur apporter.

Dans le cadre de notre développement, nous recherchons un Technicien/Commercial en génie climatique.

Après une solide formation auprès de notre service technique et de notre service commercial, vous aurez la charge du développement commercial de votre secteur :

- Réaliser la maintenance sur site des appareils de mesure (Manifold, balance, analyseur de combustion...)
- Mobile, vous développez, animez et fidélisez le portefeuille clients existants.
- Tenace et organisé(e), vous prospectez une nouvelle clientèle.
- Rigoureux, vous êtes en mesure de retranscrire les besoins des clients dans le respect des procédures de l'entreprise.

Votre profil :

Après une première expérience dans le monde de la maintenance chauffage et ayant une fibre commerciale, votre aisance relationnelle et votre curiosité vous permettent de vous investir rapidement dans une fonction alliant technique et relations commerciales.

- Poste itinérant secteur Sud-Est **déplacements à prévoir** (30 départements)
- Poste en CDI, à temps plein

Nous vous proposons :

- Un salaire composé d'un fixe à définir, de commissions évolutives, de primes et d'une mutuelle.
- Une solide formation technique et commerciale sur nos produits.
- Un véhicule de fonction, ordinateur et téléphone portable, le remboursement des frais.

Type d'emploi : CDI

Type d'emploi : Temps plein, CDI

Envoyer votre candidature à Nicolas VAN OS - nicolas.vanos@kane.fr